

FACTORES DETERMINANTES DE EMPLEO, PRODUCTIVIDAD LABORAL Y REMUNERACIONES MEDIAS REALES SEGÚN CLASIFICACIÓN DE ACTIVIDAD ECONÓMICA Y ENTIDAD FEDERATIVA DE LA REPÚBLICA

Emmanuel Azpilcueta Durón¹

J. Ángel Muñoz Briones²

RESUMEN

Esta investigación analiza la población ocupada su productividad laboral y remuneraciones medias reales. El funcionamiento económico del país privilegia el desempeño productivo del sector agroindustrial y de servicios mientras extiende el trabajo manufacturero. El peso del ámbito económico, tamaño de la unidad y posición en la ocupación según subsector de actividad impacta positivamente las remuneraciones medias reales. En este sentido, la intermediación y comercio de bienes al por mayor, las tiendas de autoservicio y departamentales, el alquiler de inmuebles, unidades de alojamiento, preparación de alimentos, transportes, información en medios, servicios financieros y corporativos, esparcimiento, cultura y deportes son las actividades de mayor crecimiento en personal ocupado y remuneraciones medias reales. La recomposición sectorial en México favorece la ocupación de asalariados con bajo ingreso en grandes empresas. Al mismo tiempo que desprecia como fuentes de empleo las actividades de Gobierno, organismos internacionales, micronegocios, pequeñas unidades económicas, salud, educación, servicios profesionales y científicos. La posición de empleador o trabajador por cuenta propia de los pequeños y medianos establecimientos en sectores específicos del comercio y los servicios aumenta la retribución de la población ocupada. Tras la última crisis, el crecimiento del empleo se concentra en aquellas entidades federativas con

¹ Emanuel Azpilcueta Durón. Estudiante de noveno semestre de la Licenciatura en Economía en la Universidad Autónoma de Coahuila. Interesado en temas de empleo, dinámicas sectoriales y desarrollo regional.

² Coordinador de investigación y guía en línea de trabajo. Licenciado en Filosofía por la Universidad Nacional Autónoma de México. Profesor catedrático en disciplinas de historia, economía clásica y desarrollo económico

proyectos consolidados de vinculación externa. Estos son determinantes para el crecimiento de la población ocupada más no se relacionan con las remuneraciones medias reales. El ingreso al trabajo depende del tamaño de la unidad económica, la posición en la ocupación y la actividad desempeñada.

Palabras clave: Población ocupada, remuneraciones medias reales, entidad federativa.

I. Introducción

Con datos de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE), del Índice global de productividad laboral de la economía, de indicadores de competitividad y remuneraciones medias reales del Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI). Las principales conclusiones de este avance de investigación son las siguientes. (1) En México hay pérdida neta de habitantes jóvenes. Por lo que existe una creciente población no disponible. Que al envejecer la población económicamente activa jugará un rol importante en la dependencia demográfica. (2) La creciente población ocupada es cada vez más asalariada. Mientras la posición de empleador o trabajador por cuenta propia pierde peso en la composición del empleo. (3) Los nuevos puestos de trabajo remuneran con bajo nivel de ingreso. Toda vez que en el país decrecen las ocupaciones que pagan por encima de tres salarios mínimos. (4) La dirección del empleo es aprovechada por grandes establecimientos, los cuales muestran el mejor desempeño en la oferta estructural de trabajo. En el mismo periodo pierde importancia el gobierno y pequeños negocios como fuentes de empleo. (5) El premio por productividad y crecimiento económico se lo lleva el sector servicios. Tras dos lustros de cambio económico este continúa siendo el invicto campeón en productividad laboral y personal ocupado. (6) Las manufacturas extensas son el patito feo de la mejora económica país. La intensa actividad laboral del personal subordinado rezaga el producto del trabajo en este sector. (7) Las

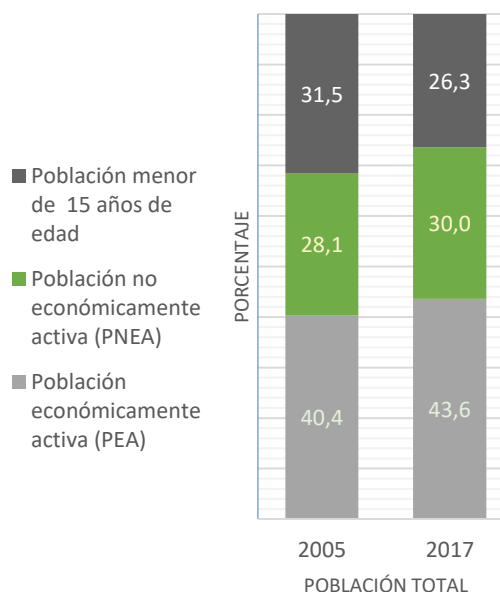
actividades económicas que más crecen en remuneraciones medias reales son las que ennoblecen la posición de empleador o trabajador por cuenta propia patrón de pequeños y medianos establecimientos. De esta manera, el alojamiento temporal, la preparación de alimentos y bebidas, el esparcimiento, servicios de cultura, deportivos, recreativos, comercio al por mayor de bienes por internet y gerencia de tiendas de autoservicios y departamentales son las actividades económicas de mejor desempeño en remuneraciones medias reales. (8) El crecimiento del empleo privilegia aquellas entidades federativas de mayor dinámica

internacional. La ocupación económica se concentra en las regiones con más exposición al mercado externo. Las expectativas de crecimiento de la demanda interna y externa efecto de los proyectos consolidados de vinculación global atraen capitales que aumentan la población ocupado en dichas entidades federativas.

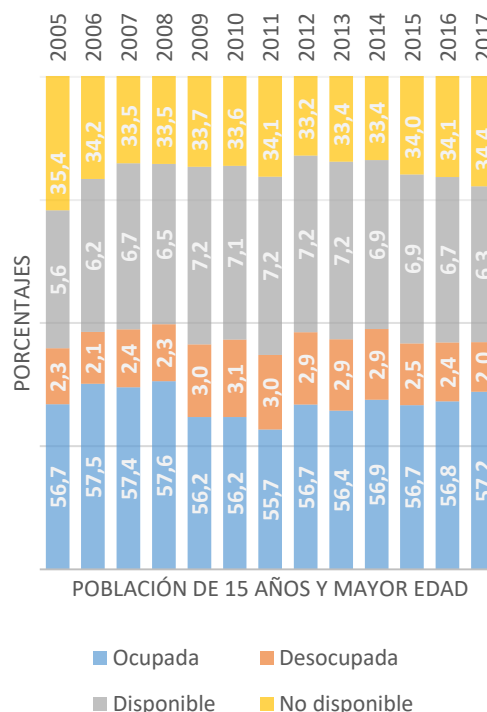
1. Envejecimiento de la población económicamente activa

La población mexicana tiende al envejecimiento. En valores absolutos al primer trimestre del año 2017. El país pierde 1.2 millones de almas jóvenes

1. ESTRUCTURA DE LA POBLACIÓN TOTAL SEGÚN EDAD PARA TRABAJAR Y CONDICIÓN DE ACTIVIDAD



2. ESTRUCTURA DE LA POBLACIÓN OCUPADA SEGÚN CONDICIÓN DE ACTIVIDAD ECONÓMICA

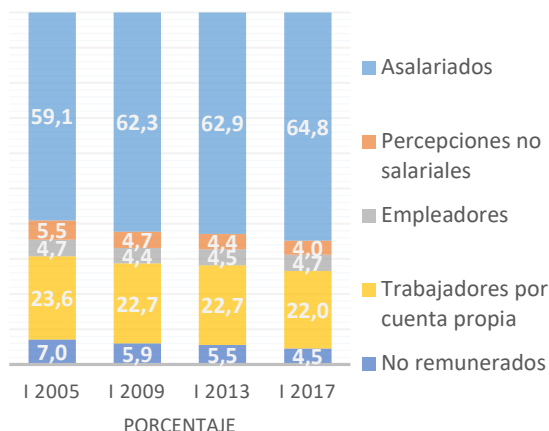


tras los dos últimos lustros. Según edad para trabajar decrecen 5.2 por ciento los pobladores menores de quince años. Por consecuencia se agregan 3.2 por ciento de habitantes laborables y 2 por ciento no laborables. (Gráfico 1) En México somos 123 millones de habitantes. En poco más de una década el cambio generacional trae pérdida de 1.2 millones de seres de edad menor. Mientras se agregan 11 millones de nuevos habitantes económicamente activos y 7 millones efectivos sin actividad económica. (Anexo 1)

La economía mexicana presenta una pujante población de 15 años y mayor edad. Estos son cada vez más ocupados y más disponibles. La expansión de los disponibles resulta del envejecimiento de los activos. Es de llamar la atención por cesantía, esto devendrá en futuros no disponibles. (Gráfico 2) De acuerdo con las cifras de empleo en México. La ocupación crece 45 céntimas, los subocupados decrecen 1.7 puntos mientras la población disponible gana 1.8 mayor peso en la estructura de la población. (Anexo 1.bis)

2. Asalariadización de los ocupados

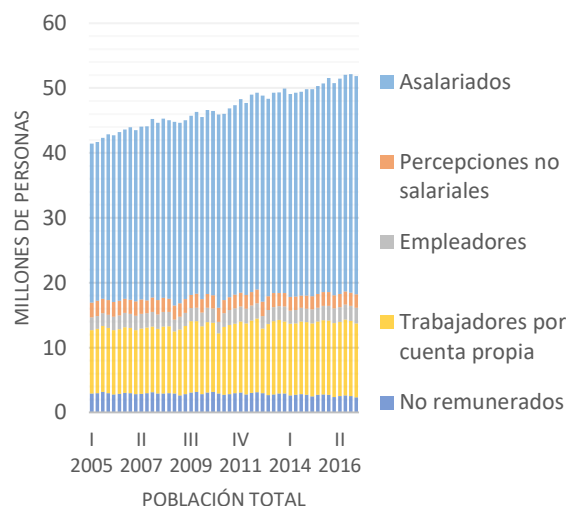
3. ESTRUCTURA DE LA POBLACIÓN OCUPADA SEGÚN POSICIÓN EN LA OCUPACIÓN



Los asalariados es la posición en la ocupación que más crece presencia en los últimos años. Al primer trimestre de 2017 hay 52 millones de personas económicamente ocupadas. (Anexo 2)

En México la condición de asalariado alcanza 65 por ciento de las relaciones de trabajo. Del año base esta aumenta 5.2 por ciento incidencias en el empleo. De hecho es la única

4. POBLACIÓN SEGÚN POSICIÓN EN LA OCUPACIÓN

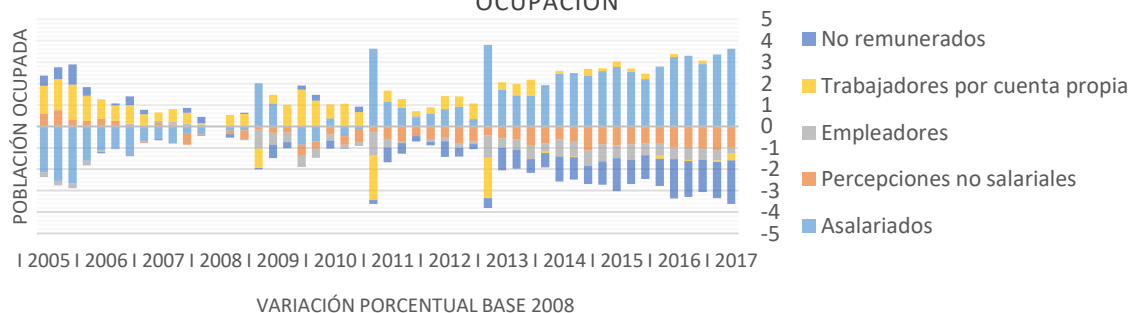


categoría que incrementa su peso estructural respecto al periodo observado. (Gráfico 3)

Según la posición en la ocupación, las demás categorías pierden efectivos. En doce años existen 9.1 millones de nuevos asalariados. Aledaño empleadores, trabajadores por cuenta propia crecen por debajo de 1.6 millones de efectivos y los no remunerados decrecen 5 decenas de millón. (Gráfico 4)

Respectivamente 0.1, 1.6 y 2.5 su participación porcentual. (Gráfico 5)

5 CAMBIO EN ESTRUCTURA DE LA POBLACIÓN SEGÚN POSICIÓN EN LA OCUPACIÓN

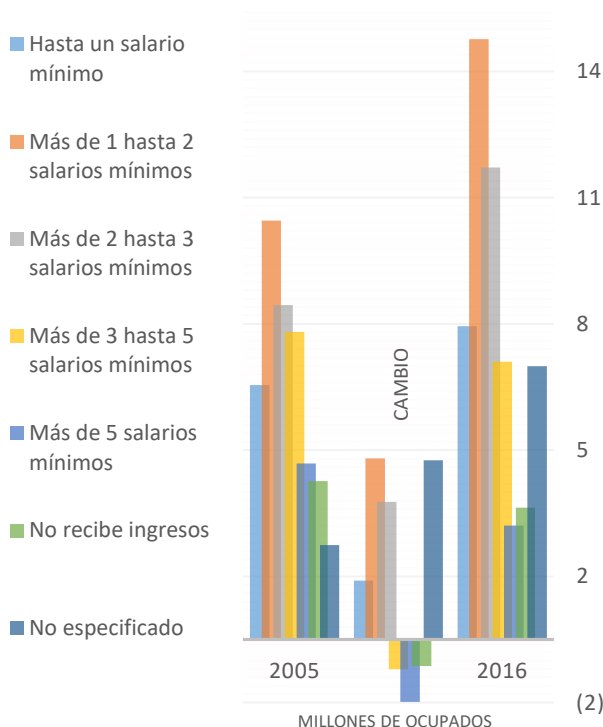


3. Pérdida de ingreso de los trabajadores

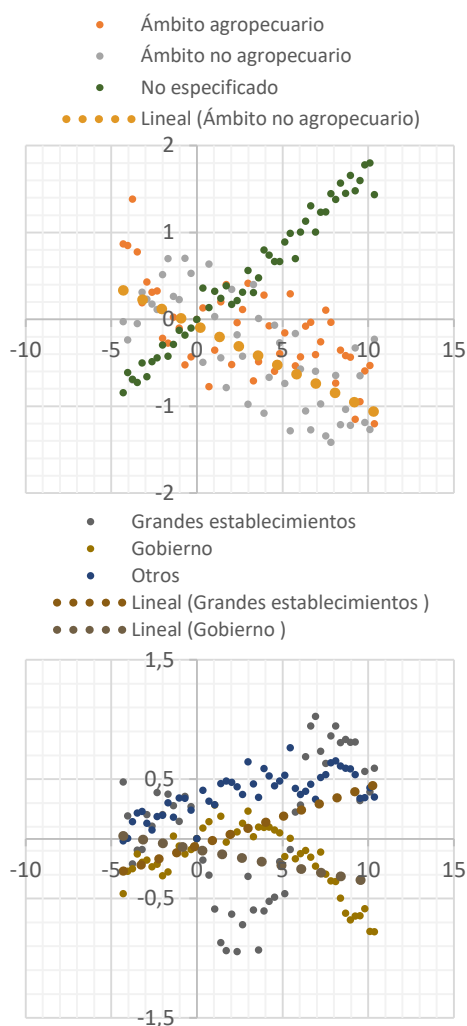
Para medir la retribución al trabajo se distinguen 7 categorías de valor. (Anexo 3)

En poco más de una década existen 7.6 millones de nuevos empleos remunerados por debajo de tres salarios mínimos. Mientras se pierde 2.2 millones de ocupados retribuidos por encima tres salarios. (Gráfico 6) La estructura según nivel de ingreso gana 6 por ciento de gente asalariada con baja remuneración. Mientras decrecen 10 por ciento los empleadores y trabajadores por cuenta propia que obtienen mayor remuneración. (Gráfico 7)

6. POBLACIÓN OCUPADA SEGÚN NIVEL DE INGRESO



8. POBLACIÓN OCUPADA SEGÚN ÁMBITO ECONÓMICO Y TAMAÑO DE LA UNIDAD ECONÓMICA



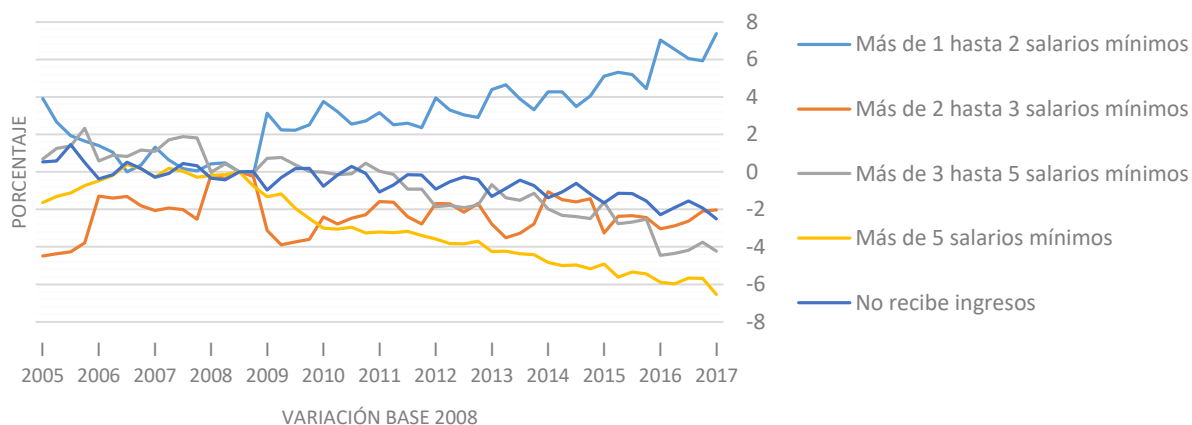
La economía mexicana reproduce formas de trabajo que obtienen poco ingreso. Desde un salario mínimo que ronda 4.6 dólares por jornada laboral hasta más de cinco salarios mínimos por 23 dólares al día. El rango mensual corre por 139 dólares mensuales hasta más de 691 dólares al mes. En valores internacionales de competitividad laboral de la industria manufacturera. Se necesita 10 centavos de dólar para pagar una hora de trabajo en México, mientras en paridad se requieren 20 dólares para pagar una hora de trabajo en Estados Unidos. (Anexo 3.bis)

4. Grandes establecimientos motor del empleo

Dividir la población ocupada según ámbito y tamaño de empresa permite identificar los principales agentes empleadores de la sociedad mexicana. En poco más de una década los grandes establecimientos son el tipo

de unidad económica de mejor desempeño en el empleo. Pues aumentan 1 por ciento su oferta

7. CAMBIO EN ESTRUCTURA DE LA POBLACIÓN OCUPADA SEGÚN NIVEL DE INGRESO

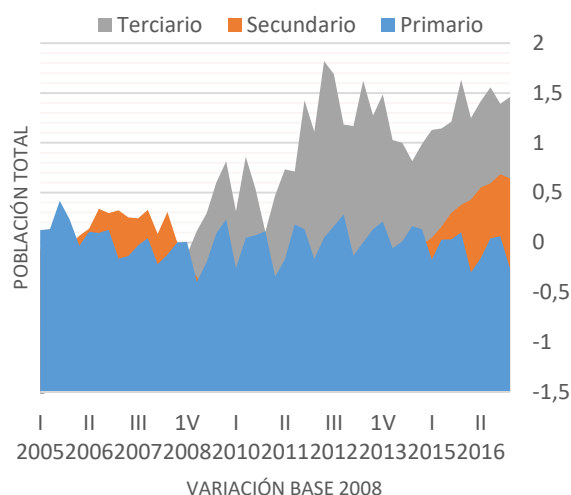


estructural de trabajo. Los medianos establecimientos incrementan casi medio punto porcentual su estructura. Mientras el Gobierno, pequeñas unidades y Micronegocios decrecen 1.3 por ciento su condición de actividad. (Gráfico 8)

El ámbito económico consiste de dos esferas. Empresas agropecuarias y no agropecuarias. En porcentajes de las no agropecuarias, los Micronegocios son el 48 por ciento del total, pequeños establecimientos 18 por ciento, medianas empresas 12 por ciento, grandes unidades 11 por ciento y Gobierno 5 por ciento

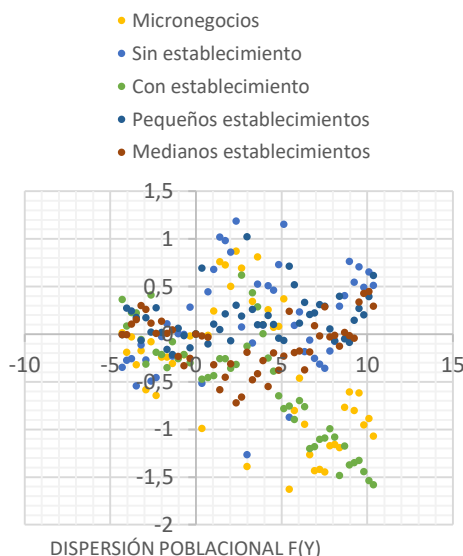
personas ocupadas en la economía. La tendencia estructural hacia mayor empleo por grandes establecimientos. Mientras el Gobierno, Micronegocios y pequeñas unidades son cada vez menos importantes como fuentes de empleo. (Anexo 4)

9. CAMBIO EN ESTRUCTURA DE LA POBLACIÓN OCUPADA SEGÚN SECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA

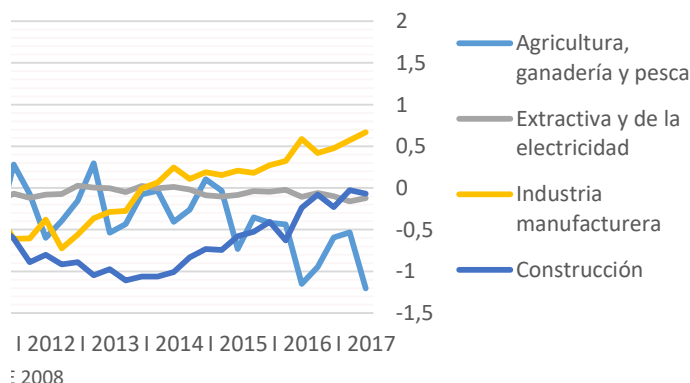


5. Tercerización de los puestos de trabajo

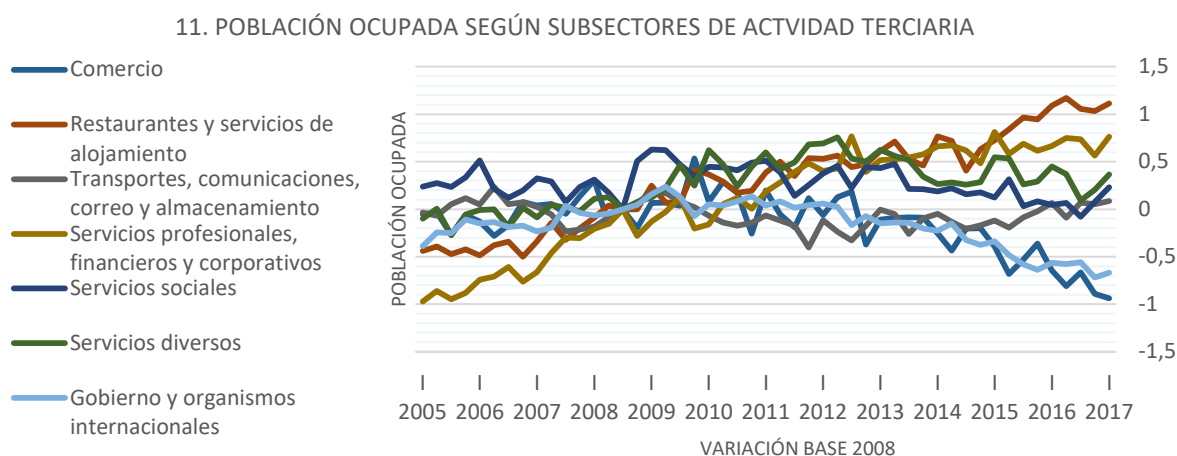
En los últimos años la industria de la transformación y sector agropecuario pierden importancia como motores de empleo. De la última crisis a la fecha,



I SUBSECTOR DE ACTIVIDAD PRIMARIA O SECUNDARIA



el cambio privilegia por orden de descripción el crecimiento del sector servicios en 1.5 por ciento, transformación 0.6 por ciento y decrecimiento de lo agroindustrial 0.3 por ciento. (Gráfico 9) En la composición de la demanda laboral en México, las empresas agropecuarias decrecen 1.2 por ciento su personal, la industria extractiva y de electricidad reduce 0.12 por ciento, las manufacturas crecen menos 1.5 por ciento y la construcción decrece 0.06 puntos base. (Gráfico 10) Por lado de los servicios, en el comercio cae 0.9 por ciento sus ocupados.



Los restaurantes y servicios de alojamiento crecen 1.1 por ciento su ocupación. Los transportes crecen 0.08 por ciento. Interesantemente son los servicios profesionales, financieros y corporativos es la actividad que más crece en empleados, 2.5 por ciento. Al contrario de los servicios sociales que únicamente crecen 0.22 puntos. El Gobierno y organismos internacionales pierden 0.66 por ciento del personal ocupado. (Gráfico 11) Por sectores de la economía, lo agroindustrial ocupa 13 por ciento de los trabajadores, las actividades de transformación emplean 26 de las personas y los servicios recurren de 61 por ciento de los ocupados. Por subsector, las actividades de mayor ocupación son el comercio con 19 por ciento, manufacturas 16 por ciento y agricultura 13 por ciento. (Gráfico 12) Aunque actualmente estas siguen siendo las más importantes, la tendencia es que desmaya su peso en la ocupación en favor de los servicios en la economía. Las actividades de agricultura, ganadería, silvicultura, caza y pesca crecen 455 mil ocupados, las actividades industriales

aumentan 2.5 millones de personas, mientras por encima los servicios crecen 7.5 millones de nuevos empleos. (Anexo 5)

6. Decrece la productividad laboral en las manufacturas

12. POBLACIÓN OCUPADA SEGÚN SECTOR Y SUBSECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA
(PORCENTAJES AL PRIMER TRIMESTRE DE 2017)

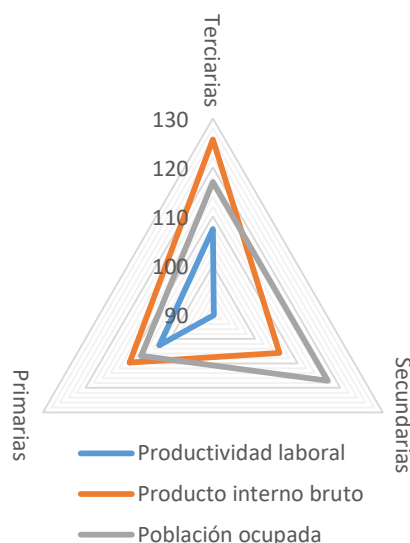


A partir de la última crisis la productividad se concentra en actividades primarias y terciarias

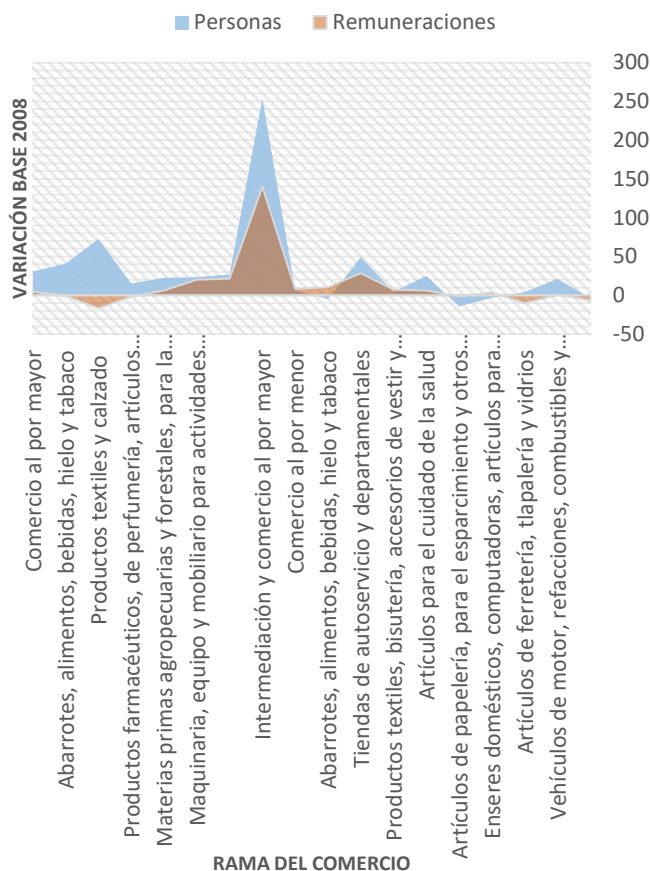
mientras decrece en actividades secundarias. El índice global de productividad laboral es una función de producción agregada de la economía. Por un lado, el avance tecnológico mejora la práctica y maquinaria de lo agroindustrial, por lo que gana 7 puntos de productividad laboral. Igual la penetración digital en los servicios crea mercados de gran valor

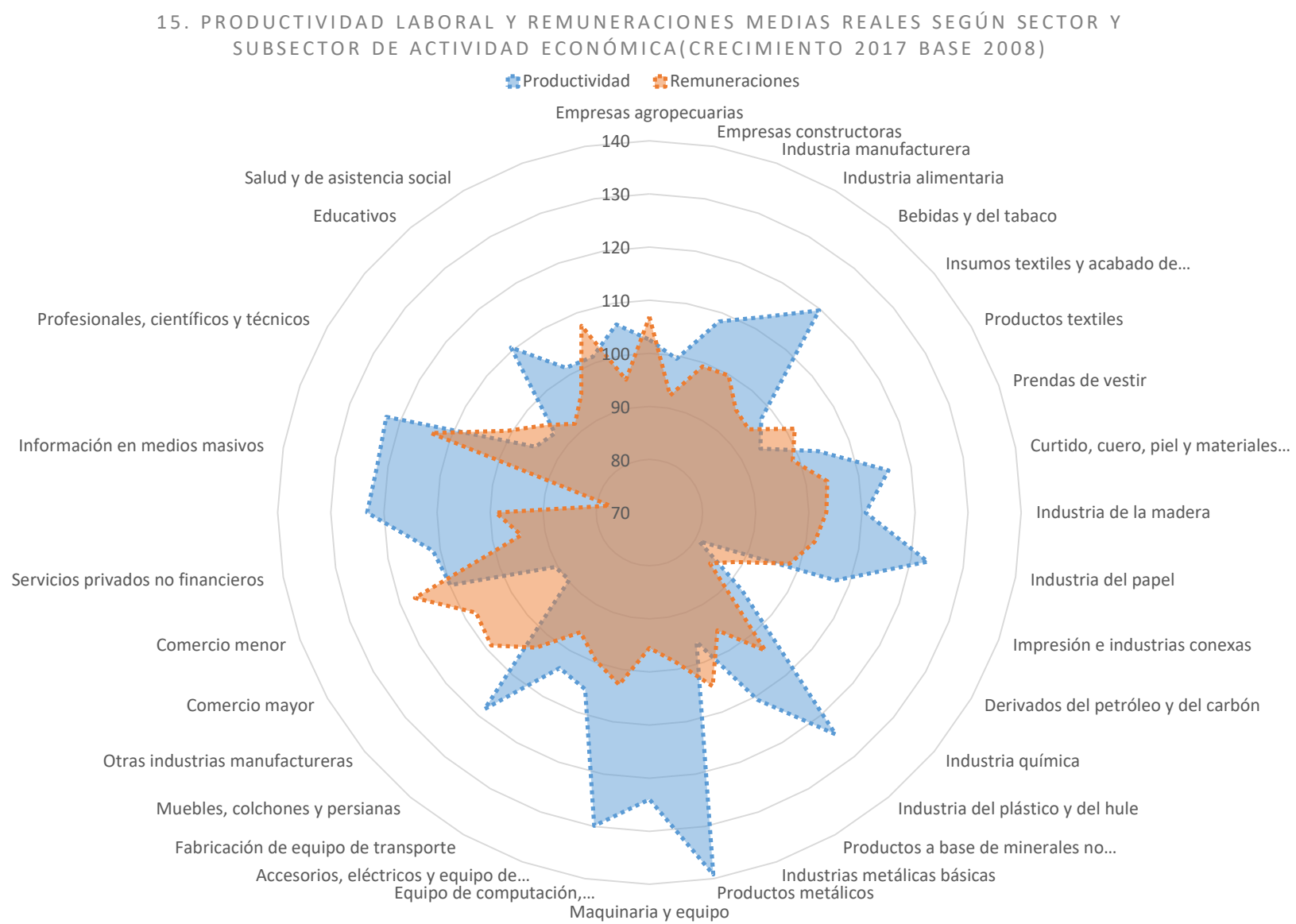
añadid. El sector terciario por explotar mejor el capital humano detona 7.4 puntos de productividad. De manera opuesta la extensa manufactura pierde eficiencia. La productividad laboral del sector de transformación cae 10 puntos sobre el índice cien 2008. (Gráfico 13) Ser productivo es obtener mejor resultado del menor esfuerzo invertido. La mejora técnica de la explotación económica es utilizar cada vez menos trabajo en el proceso de producción. Una extensión del personal manufacturero por encima del valor del producto rezaga su productividad.

13. ÍNDICE GLOBAL DE PRODUCTIVIDAD LABORAL 2017 BASE 2008

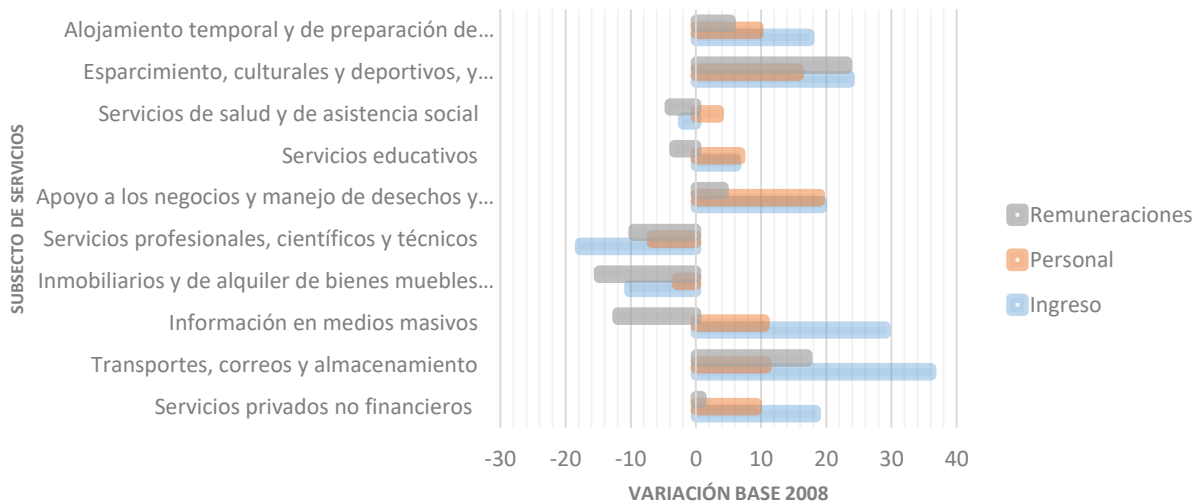


14. COMERCIO SEGÚN PERSONAL OCUPADO Y REMUNERACIONES MEDIAS REALES POR PERSONA (CRECIMIENTO 2017)





17. SECTOR SERVICIOS SEGÚN CANTIDAD DE PERSONAL OCUPADO Y REMUNERACION MEDIA POR PERSONA (CRECIMIENTO 2017)



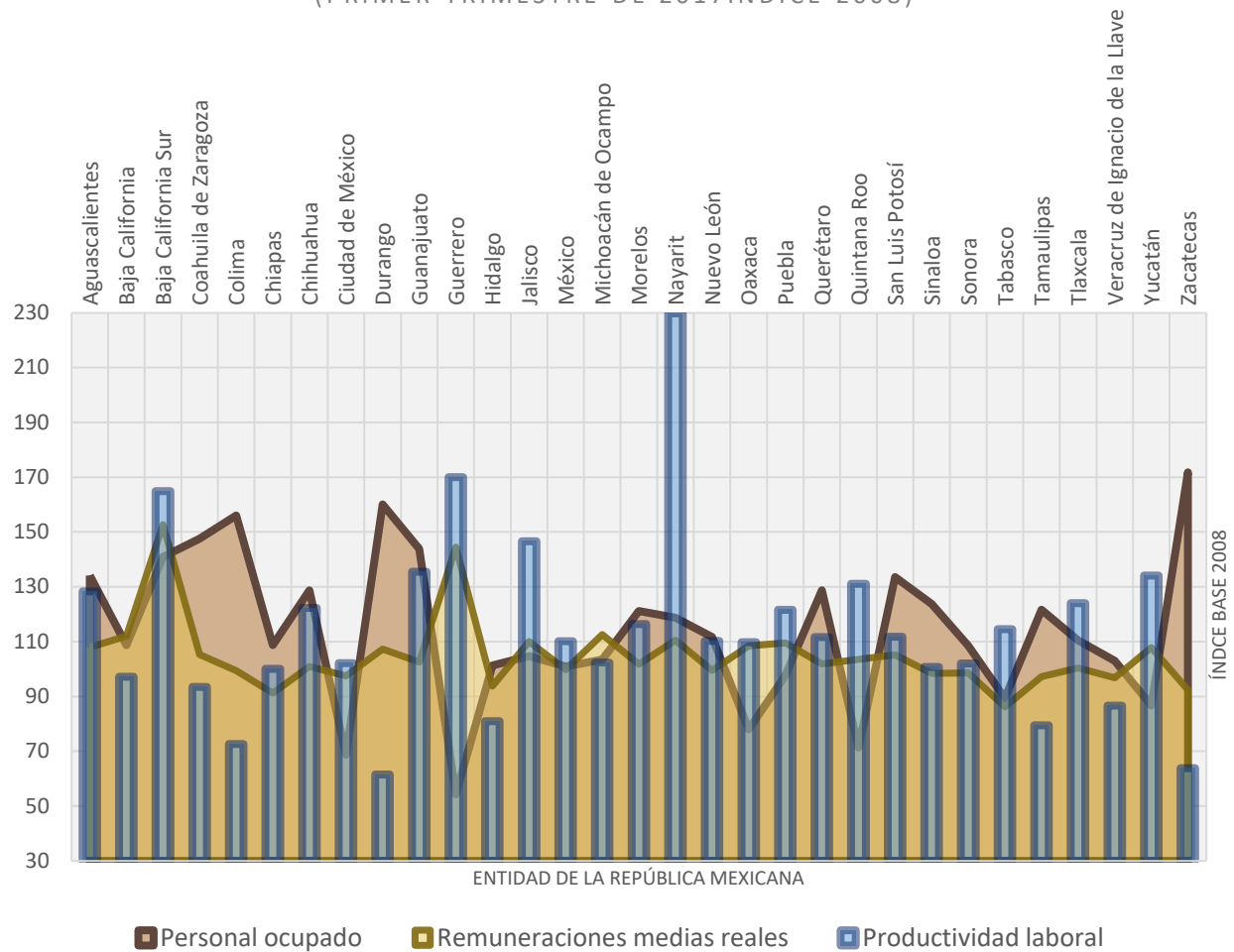
7. Crecimiento de remuneraciones medias reales

Las remuneraciones medias reales se relacionan positivamente con la propiedad del activo de trabajo. Según subsector de actividad económica, el nivel de activos fijos y tecnificación del proceso retribuyen positivamente a la población ocupada. Pero la productividad se comporta aleatoriamente a las remuneraciones por lo que no determina su comportamiento.

Los medianos y grandes empresarios de intermediación y comercio de bienes al por mayor, así como los autoempleados administradores de tiendas de autoservicio y departamentales por su condición de propiedad se desempeñan con el mayor crecimiento de remuneraciones medias reales. (Gráfico 14). Según subsector de la industria manufacturera, en las actividades intensas de capital la remuneración crece por encima de la remuneración en actividades extensas en trabajo. Las industrias intensas destacan en crecimiento de remuneraciones, en ellas la fabricación de maquinaria y equipo, fabricación de accesorios electrónicos y equipo de computación. Por otro lado, las industrias extensas pierden remuneración hacia los trabajadores. Industrias como la fabricación de productos de tabaco, cuero, piel, papel, plástico, hule, muebles, colchones y persianas pierden retribuciones al personal. Todo el sector

manufacturero tiene bajo desempeño en remuneraciones medias reales. La condición predominante de subordinados en esta industria significa poco crecimiento de las remuneraciones. (Gráfico 15) A pesar de que más de dos terceras partes de los subsectores de la manufactura crecen por encima de 10 puntos en productividad, ninguno aumenta por encima de este nivel sus remuneraciones. Ninguna actividad de la manufactura crece considerablemente en remuneraciones. Se relaciona con la posición de obrero u empleado subordinado que suscriben estas industrias. (Gráfico 16) En los servicios, por el tamaño de las unidades y régimen de propiedad directa del ocupado sobre el establecimiento, en algunos subsectores hay fuerte crecimiento de las remuneraciones medias reales. Actividades como los servicios de alojamiento, restaurantería, esparcimiento, cultura y deportes crecen considerablemente su retribución al trabajo. Por otro lado, dentro del sector lo sofisticado del servicio de transporte, correo y almacenamiento permite maximizar su margen de valor agregado. Igual sucede al ingreso de la información en medios, tras la explosión de las redes sociales amplían su curva de valor. Una conclusión interesante en términos del empleo. En los servicios hay una importante pérdida de ocupados profesionales, científicos y técnicos, educativos y de salud mientras aumentan considerablemente los trabajos en esparcimiento, la cultura, los deportivos y servicios recreativos. (Anexo 6)

18. PERSONAL OCUPADO Y REMUNERACIONES MEDIAS REALES
 SEGÚN ENTIDAD FEDERATIVA DE LA REPÚBLICA
 (PRIMER TRIMESTRE DE 2017ÍNDICE 2008)



8. Rezago del empleo por entidad federativa

Según entidad federativa, la exposición al mercado exterior impulsa el empleo en ciertas regiones del país. Los componentes de la república mexicana muestran comportamiento diferenciado de ocupación, remuneraciones y productividad laboral. Tras la última crisis financiera y pérdida de valor en los comodines, algunos estados de la república como Guerrero, Oaxaca, Quintana Roo, Tabasco y Yucatán pierden presencia de puestos de trabajo. Al contrario de entidades con industria consolidada como Baja California, Coahuila, Guanajuato, Querétaro, San Luis Potosí y Zacatecas que aumentan posiciones de trabajo. En la última década el empleo se concentra en entidades de mayor dinámica internacional. La conectividad

con el mercado externo determina crecimiento de la población ocupa en Zacatecas 72 por ciento, Durango 60 por ciento, Colima 56 por ciento, Coahuila 48 por ciento y Guanajuato 44 por ciento. Mientras sobre la misma base se pierden puestos de trabajo en Guerrero menos 46 puntos, Ciudad de México menos 31 puntos de ocupación y Quintana Roo menos 29 puntos base de personal ocupado. (Gráfico 18)

En cuestión al ingreso del trabajador, los únicos estados de la república mexicana con crecimiento considerable de remuneraciones medias reales son Baja California Sur más 53 por ciento y Guerrero más 45 por ciento sobre la base de poder adquisitivo. Las demás entidades de la república crecen por debajo de doce puntos en remuneraciones. Tras la pérdida de valor de las materias primas en 2014, las zonas económicas especializadas en explotación de recursos naturales son las que peor se desempeñan en remuneraciones. Pierde Tabasco menos 14 por ciento, Chiapas menos 9 por ciento y Zacatecas menos 8 por ciento de ingreso real por trabajador. La productividad laboral no es determinante del crecimiento económico. El comportamiento esta variable según entidad federativa es aleatorio al número de personas ocupados y al crecimiento de las remuneraciones medias reales. Por un lado el turístico Nayarit crece 130 puntos en productividad laboral, el agropecuario Guerrero crece 70 puntos y el industrial Baja California Sur mejora 65 por ciento su productividad. De manera que no existe relación directa entre mayor productividad, remuneraciones y personal ocupado.

Un factor determinante del empleo, más no de la calidad del trabajo, son los proyectos de vinculación productiva y comercio exterior. Estos proyectos de inversión y desarrollo generan expectativas de crecimiento a largo plazo de la demanda interna y externa de las regiones. Por lo que se potencializa el empleo en ciertas entidades de la república. Es así como Colima, Durango y Zacatecas se posicionan a la punta de la generación de empleo.

II. Anexos

I. Población total según edad para trabajar y condición de actividad

Estructura	Personas			Estructura		
	2017	2017	Cambio~	2005	2017	Cambio~
Población total	106,701,738	123,057,147	16,355,409	100	100	NA
Población de 15 años y más	73,074,978	90,644,546	17,569,568	68.5	73.7	5.18
Población económicamente activa	43,099,847	53,681,720	10,581,873	40.4	43.6	3.23
Ocupada	41,441,076	51,859,895	10,418,819	56.7	57.2	0.50
Desocupada	1,658,771	1,821,825	163,054	2.3	2.0	(0.26)
Población no económicamente activa	29,975,131	36,962,826	6,987,695	28.1	30.0	1.94
Disponible	4,092,737	5,738,293	1,645,556	5.6	6.3	0.73
No disponible	25,882,394	31,224,533	5,342,139	35.4	34.4	(0.97)
Población menor de 15 años	33,626,760	32,412,601	(1,214,159)	31.5	26.3	(5.18)

~Cambio 2017 respecto 2005 en número de personas y estructura de la población, respectivamente.

Población de 15 años y más edad + población menor de 15 años de edad = Población total. Población de 15 años y más = Población económicamente activa y población no económicamente activa = Población ocupada + desocupada + disponible + no disponible.

Habitantes en la república al primer trimestre del año. Fuente: Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo.

I.bis tasas de actividad económica y laboral~

Población	15 años y mayor edad	PEA	Ocupada	Subocupada	Desocupada	PENA	Disponible	No disponible	Informales
2005	68.49	58.98	96.15	8.88	3.85	41.02	13.65	86.35	28.03
2017	73.66	59.22	96.61	7.14	3.39	40.78	15.52	84.48	27.29
Cambio	5.18	0.24	0.45	(1.73)	(0.45)	(0.24)	1.87	(1.87)	(0.74)

~15 años y mayor edad = Población de 15 años y mayor edad/Población total. PEA = Población económicamente activa/Población de 15 años y mayor edad.

Ocupada = Población ocupada/PEA. Subocupada = Población subocupada/Ocupada. Desocupada = Población desocupada/PEA. Disponible = Población disponible/PNEA. No disponible = Población no disponible/PNEA. Informales = Población ocupada en el sector informal/Población ocupada.

Al primer trimestre del año. Datos: Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (INEGI).

II. Población ocupada según posición en la ocupación

Posición en la ocupación	Personas			Estructura		
	2005	2017	Cambio	2005	2017	Cambio
Población total	106,701,738	123,057,147	16,355,409	100	100	NA
Población ocupada	41,441,076	51,859,895	10,418,819	38.8	42.1	3.3
Trabajadores subordinados y remunerados	26,775,337	35,692,469	8,917,132	64.6	68.8	4.2
<i>Asalariados</i>	24,483,582	33,627,981	9,144,399	59.1	64.8	5.8
<i>Percepciones no salariales</i>	2,291,755	2,064,488	(227,267)	5.5	4.0	(1.5)
Empleadores	1,956,538	2,415,614	459,076	4.7	4.7	(0.1)
Trabajadores por cuenta propia	9,788,414	11,400,455	1,612,041	23.6	22.0	(1.6)
Trabajadores no remunerados	2,920,787	2,351,357	(569,430)	7.0	4.5	(2.5)
No especificado	0	0	0	NA	NA	NA

Asalariados + Percepciones no salariales + Empleadores + Trabajadores por cuenta propia + No remunerados = Población ocupada

Habitantes de la república y personas ocupadas al primer trimestre del año.

Fuente: Encuesta nacional de ocupación y empleo (ENOE) INEGI.

III. Población ocupada según nivel de ingreso

Nivel de ingreso	Personas			Estructura		
	2005	2017	Cambio	2005	2016	Cambio
Población ocupada	41,441,076	52,043,100	10,418,819	38.8	42.1	3.3
Hasta un salario mínimo	6,042,632	7,850,761	1,399,831	14.6	14.4	(0.2)
Más de 1 hasta 2 salarios mínimos	9,957,308	13,617,418	4,304,852	24.0	27.5	3.5
Más de 2 hasta 3 salarios mínimos	7,944,476	10,949,459	3,274,325	19.2	21.6	2.5
Más de 3 hasta 5 salarios mínimos	7,306,260	6,647,417	(704,865)	17.6	12.7	(4.9)
Más de 5 salarios mínimos	4,185,416	3,164,249	(1,480,896)	10.1	5.2	(4.9)
No recibe ingresos	3,764,508	3,637,781	(630,711)	9.1	6.0	(3.0)
No especificado	2,240,476	6,176,015	4,256,283	5.4	12.5	7.1

Habitantes de la república y personas ocupadas. Fuente: Encuesta nacional de ocupación y empleo (ENOE). Fuente: INEGI.

III.Bis Competitividad salarial en industria manufacturera

Indicador	Periodo		
	2007	2016	Diferencia
México /a	2.492	2.142	-0.35
Salario /b	95.83	97.24	1.41
Productividad /b	101.55	107.88	6.33
Estados Unidos /a	17.271	20.444	3.17
Salario /b	82.37	115.11	32.74
Productividad /b	100.82	104.430	3.61
Competitividad salarial directa /c	14.43	10.48	-3.95

Valores internacionales. /a Dólares por hora. /b Índice base 2008. /c Centavos de dólar.

Fuente: Indicadores internacionales de competitividad salarial (INEGI).

IV. Población ocupada por ámbito y tamaño de la unidad económica

Indicador	Personas			Estructura		
	2005	2017	Cambio	2005	2017	Cambio
Población ocupada	42,334,898	52,043,100	9,708,202	100	100	N/A
Ámbito agropecuario	6,432,185	6,877,619	445,434	15.2	13.2	(1.98)
Ámbito no agropecuario	35,396,694	43,259,013	7,862,319	83.6	83.1	(0.49)
Micronegocios	17,189,016	20,607,927	3,418,911	48.6	48	(0.92)
Sin establecimiento	9,093,007	11,436,524	2,343,517	25.7	26	0.75
Con establecimiento	8,096,009	9,171,403	1,075,394	22.9	21	(1.67)
Pequeños establecimientos	6,386,714	7,787,639	1,400,925	18.0	18	(0.04)
Medianos establecimientos	4,208,902	5,282,930	1,074,028	11.9	12	0.32
Grandes establecimientos	3,563,979	4,691,747	1,127,768	10.1	11	0.78
Gobierno	1,999,132	2,298,328	299,196	5.6	5	(0.33)
Otros	2,048,951	2,590,442	541,491	4.8	5	0.14
No especificado	506,019	1,906,468	1,400,449	1.2	4	2.47

La estructura de ocupación en tamaño de unidad económica es en valores relativos al ámbito no agropecuario.

Personas ocupadas en México al primer trimestre del año. Fuente: ENOE, INEGI.

V. Población ocupada según sector y subsector de actividad económica

Sector de actividad económica	Personas			Estructura			Participación		
	2005	2017	Cambio	2005	2017	Cambio	2005	2017	Cambio
Total	41,441,076	51,859,895	10,418,819	100	100	NA	100	100	NA
Primario	6,082,242	6,537,130	454,888	15	13	(2.1)	14.7	13	(2.1)
Agricultura, ganadería, silvicultura, caza y pesca	6,082,242	6,537,130	454,888	100	100	0.0	14.7	13	(2.1)
Secundario	10,725,751	13,234,733	2,508,982	26	26	(0.4)	25.9	26	(0.4)
Industria extractiva y de la electricidad	387,138	397,240	10,102	4	3	(0.6)	0.9	1	(0.2)
Industria manufacturera	7,075,203	8,534,828	1,459,625	66	64	(1.5)	17.1	16	(0.6)
Construcción	3,263,410	4,302,665	1,039,255	30	33	2.1	7.9	8	0.4
Terciario	24,312,872	31,824,914	7,512,042	59	61	2.7	58.7	61	2.7
Comercio	8,141,480	9,728,631	1,587,151	33	31	(2.9)	19.6	19	(0.9)
Restaurantes y servicios de alojamiento	2,448,546	3,870,568	1,422,022	10	12	2.1	5.9	7	1.6
Transportes, comunicaciones, correo y almacenamiento	2,069,173	2,651,783	582,610	9	8	(0.2)	5.0	5	0.1
Servicios profesionales, financieros y corporativos	2,198,729	3,650,004	1,451,275	9	11	2.4	5.3	7	1.7
Servicios sociales	3,381,945	4,228,677	846,732	14	13	(0.6)	8.2	8	(0.0)
Servicios diversos	4,172,743	5,462,908	1,290,165	17	17	0.0	10.1	11	0.5
Gobierno y organismos internacionales	1,900,256	2,232,343	332,087	8	7	(0.8)	4.6	4	(0.3)
No especificado	320,211	263,118	(57,093)	1	1	(0.3)	0.8	1	(0.3)

Personas ocupadas al tercer trimestre del año. Fuente: ENOE, INEGI.

VI. Indicadores de productividad laboral según subsector de actividad

Actividad económica	Productividad	Remuneraciones
Empresas agropecuarias	103	107
Empresas constructoras	99	92
Industria manufacturera	108	99
Industria alimentaria	113	100
Bebidas y del tabaco	120	95
Insumos textiles y acabado de textiles	98	94

Productos textiles	94	102
Prendas de vestir	104	99
Curtido, cuero, piel y materiales sucedáneos	116	104
Industria de la madera	111	103
Industria del papel	123	102
Impresión e industrias conexas	107	98
Derivados del petróleo y del carbón	81	89
Industria química	93	85
Industria del plástico y del hule	125	104
Productos a base de minerales no metálicos	111	96
Industrias metálicas básicas	96	105
Productos metálicos	139	99
Maquinaria y equipo	124	96
Equipo de computación, componentes y accesorios	130	103
Accesorios, eléctricos y equipo de generación de energía	105	100
Fabricación de equipo de transporte	104	96
Muebles, colchones y persianas	118	103
Otras industrias manufactureras	90	109
Comercio mayor	91	108
Comercio menor	110	117
Servicios privados no financieros	111	95
Transportes, correos y almacenamiento	123	99
Información en medios masivos	122	78
Inmobiliarios y de alquiler de bienes muebles e intangibles	123	114
Profesionales, científicos y técnicos	95	101
Apoyo a los negocios y manejo de desechos y remediación	93	96
Educativos	111	92
Salud y de asistencia social	101	96
Esparcimiento, culturales, deportivos y servicios recreativos	101	107
Alojamiento temporal y de preparación de alimentos y bebidas	106	95

Fuente: Índice Global de Productividad Laboral de la Economía (INEGI).

VII. Productividad, personal y remuneraciones reales según entidad federativa

Entidad federativa	Puntos base			Variación base		
	Productividad	Personal	Remuneración	Productividad	Personal	Remuneración
Aguascalientes	128	134	108	28	34	8
Baja California	97	109	112	-3	9	12
Baja California Sur	165	141	153	65	41	53
Coahuila de Zaragoza	93	148	105	-7	48	5
Colima	73	156	99	-27	56	-1
Chiapas	100	109	91	0	9	-9
Chihuahua	122	129	101	22	29	1
Ciudad de México	102	69	97	2	-31	-3
Durango	62	160	107	-38	60	7
Guanajuato	136	144	103	36	44	3
Guerrero	170	54	145	70	-46	45
Hidalgo	81	101	94	-19	1	-6
Jalisco	147	105	110	47	5	10
México	110	101	100	10	1	0
Michoacán de Ocampo	102	103	113	2	3	13
Morelos	116	121	102	16	21	2
Nayarit	230	119	111	130	19	11
Nuevo León	110	112	99	10	12	-1
Oaxaca	110	78	108	10	-22	8
Puebla	122	98	110	22	-2	10
Querétaro	112	129	102	12	29	2
Quintana Roo	131	71	104	31	-29	4
San Luis Potosí	112	134	105	12	34	5
Sinaloa	101	124	98	1	24	-2
Sonora	102	108	99	2	8	-1
Tabasco	115	89	86	15	-11	-14
Tamaulipas	79	122	97	-21	22	-3
Tlaxcala	124	110	100	24	10	0
Veracruz de Ignacio de la Llave	87	103	97	-13	3	-3
Yucatán	134	87	108	34	-13	8
Zacatecas	64	172	92	-36	72	-8

Productividad laboral; Personal ocupado; Remuneraciones medias reales.

Al primer trimestre de 2017. Índice año base 2008 = 100. Fuente: INEGI.